



## DIRECTEUR STRATEGIE ET DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

### BUSINESS DEVELOPPEUR

CDI à partir de septembre 2023

39h/semaine

REFERENCE DE L'OFFRE : RT0002

**Mots clefs:** mobilité bas carbone, logistique urbaine, design, éco-conception, véhicule, industrialisation, système électronique embarqué, motorisation hybride électrique, vélo, photovoltaïque, Startup, Tech For Good.

#### Il est l'heure il est MIDIPILE !

MIDIPILE MOBILITY renverse le paradigme du tout voiture et propose un écosystème de mobilité frugal et résilient pour répondre aux besoins de mobilité de tous. Nous développons et fabriquons nos véhicules minimalistes, performants et réparables en France. C'est enfin un moyen de transport capacitif, conscient et désirable pour construire un avenir pour nos enfants.

Vous recherchez à intégrer une entreprise pas comme les autres et à taille humaine ? Vous êtes au bon endroit ! Fondée en 2020 entre les 2 confinements, MIDIPILE est une startup industrielle et entreprise à mission.

Dans le cadre de notre développement nous cherchons un business développeur pour coordonner et structurer la stratégie et le développement commercial. Le poste est basé à Angoulême au cœur de la Charente.

### Missions principales

- Être le(la) premier(ière) ambassadeur(trice) de la marque MIDIPILE MOBILITY et la représenter
- Analyser le marché potentiel et mettre en place une veille concurrentielle structurée
- Créer, développer une stratégie commerciale et assurer son suivi (feuille de route commerciale)
- Elaborer des business plans réalistes et ambitieux et savoir les contrôler et les ajuster.
- Développer le portefeuille de clients
- Développement de nouveaux marchés : détecter et prospecter de nouveaux leviers de croissance
- Négocier et conclure les contrats en collaboration avec la Direction et le Directeur Administratif et Financier
- Lancement de nouveaux produits ou services
- Mise en place et développement de partenariats
- Piloter les services marketing et communication

### Expérience

- Profil issu d'une école de commerce ou d'une école d'ingénieur avec une spécialisation finance, gestion ou marketing
- Expérience significative dans la mobilité. Une expérience dans l'industrie serait appréciée.
- Première expérience réussie et significative en business développement et commerce
- Des connaissances juridiques et financières seront appréciées
- Vous maîtriser parfaitement l'Anglais et le Français tant écrits que parlés

## Soft skills

---

- Esprit d'entrepreneur, stratège et bon(ne) communicant(e)
- Autonome, dynamique et enthousiaste, pugnace, empathique, rigoureux(se) et organisé(e)
- Passionné(e) de mobilité. Cycliste serait un must.
- Curieux(se), impliqué(e) et drivé(e) par le sens mis dans l'action professionnelle
- Partage les valeurs de responsabilité, d'engagement et qui met l'action pour préserver le vivant dans ses priorités

## Contrat

---

- CDI Temps plein
- Salaire Fixe (de 40k€ à 50k€) + Variable + Participation
- Prise de poste : septembre 2023
- Zone de déplacement France et Europe
- En présentiel – 1 ou 2 journées de télétravail par semaine négociable
- Accès à des véhicules MIDIPILE et téléphone de fonction

Merci d'envoyer votre candidature avec CV + lettre de motivation sur [contact@midipile.eu](mailto:contact@midipile.eu)